苏伊士、蒸汽与电报：第一次全球化中的新加坡

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

1869年11月，一条连接地中海与红海的新航道开通。短短几年间，苏伊士运河、船用蒸汽机和海底电报对新加坡在世界经济中地位的改变，超过了1819年开埠以来的任何事件。港口不再需要等待季风送来中国的帆船（中式帆船）或经好望角而来的横帆船。轮船按班期抵达，在码头加煤，几天之内便再度启航，而订单和价格通过海底电缆从伦敦传到商人手中只需数小时。每年有数十万移民经过这里的港口前往区域内的矿场和种植园，又经由同一港口把部分工资寄回家乡。

本章考察这些力量。经济史学家将其归入“第一次全球化”的名下，即市场日益一体化、终结于第一次世界大战和20世纪30年代大萧条的时期。本章首先讨论运河及其开辟的航线，继而描述新加坡如何成为商船的加煤站和船坞港口，并在两次世界大战之间成为大英帝国在亚洲最大海军基地的所在地。随后转向电报及其对贸易速度和组织方式的影响，以及劳工迁移和流回中国与印度的汇款。最后一节讨论两次大战之间的岁月，在那段时期，殖民地的繁荣与其防务紧密相连。

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

关于日内瓦的姊妹卷表明，同样的技术也改变了瑞士这一金融中心。1858年，铁路将日内瓦与里昂和巴黎连接起来，[1]电报则让当地私人银行家在几分钟内获悉巴黎、伦敦和柏林的行情。两者的差异在于各自如何利用这种互联互通。日内瓦在中立的庇护下，成为管理欧洲财富的低调中心。新加坡则成为帝国通信、航运和劳工的枢纽节点，也正因如此，成为列强都想掌控的战略资产。这两种角色留下的印记，在今天的金融中心依然清晰可见。

要点

苏伊士运河于1869年11月17日开通，与复式蒸汽机一道，使蒸汽成为欧亚之间航运的主导方式。在新加坡，轮船吨位于1870年超过帆船吨位。加煤和修船使新港（New Harbour，后称吉宝港Keppel Harbour）成为港口的经济中心：成立于1864年的丹戎巴葛船坞公司（Tanjong Pagar Dock Company）发展成近乎垄断的企业，1905年被殖民地政府征收，并于1913年成为新加坡港务局（Singapore Harbour Board）。从马德拉斯经槟城铺设的海底电缆于1870–1871年抵达新加坡，并随即延伸至香港、西贡和澳大利亚，使这座港口成为帝国通信的枢纽。规模空前的华人和印度人移民为马来亚经济提供了劳动力，1877年起由华民护卫司署管理，1907年起由泰米尔移民基金（Tamil Immigration Fund）管理，侨汇机构则把积蓄带回乡村。两次大战之间，英国在三巴旺（Sembawang）兴建海军基地，于1938年启用，作为其亚洲战略的基石。这一战略随着1942年2月15日新加坡沦陷而崩溃。

注释

1. Wikipedia, “Lausanne–Geneva railway”（2026年11月访问）：里昂—日内瓦线于1858年3月开通；日内瓦—韦尔苏瓦线于1858年6月将日内瓦接入瑞士铁路网。 ↩

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com