新加坡企业发展局与贸易业

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

从贸易促进到新加坡企业发展局

负责管理该计划的机构曾数次更名。贸易促进长期由一个法定机构负责，该机构后来称为国际企业发展局（International Enterprise Singapore）。2018年4月1日，国际企业发展局与负责标准和中小企业发展的新加坡标新局（SPRING Singapore）合并，组成新加坡企业发展局（Enterprise Singapore）。[1]国会已于2018年2月5日通过设立这一新法定机构的法案。新加坡企业发展局隶属于主管贸易和工业的部门，该部门如今名为能源、贸易与工业部。

各经济机构之间的分工是新加坡模式的一个特点。第C部分第III章所考察的经济发展局负责吸引制造业和总部投资，并管理针对这些活动的优惠措施。第E部分所考察的新加坡金融管理局负责规管和发展金融业，并管理针对基金经理和金融机构的优惠措施。新加坡企业发展局则负责贸易和贸易业。因此，全球贸易商计划嵌入在一个以整体发展贸易枢纽为使命的机构之中，其服务对象从初创贸易商一直到全球大宗商品公司。

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

优惠管理即关系管理

该计划的管理涉及公司与主管机构之间持续的对话。公司通过在线表格提出申请，提交其业务计划，并与主管机构就其承诺进行谈判。[2]主管机构在评估计划后确定税率、期限和条件，并在资格期内监督其遵守情况。续期时，公司的表现会与其承诺进行比较，使主管机构能够奖励业务扩张，并在活动未达预期时调整条款。

这种关系具有公共的一面。在21世纪第一个十年末和第二个十年初，政府每年举办交流活动，由主管贸易的部长对新获批和续期的公司予以表彰。例如，在2009年5月的活动上，部长表彰了53家新获全球贸易商资格的公司和38家续期或升级资格的公司。[3]这类活动有多重作用。它们使国家能够表明其对该行业的承诺，让贸易商得以接触部长和官员，贸易商群体也由此形成了自己的身份认同。在瑞士，类似的职能由行业协会Suissenégoce等私人主体承担。

人才：国际贸易学院

贸易枢纽依赖懂得交易的人才。早年，新加坡的资深交易员大多是石油巨头和贸易公司总部派来的外籍人士。政府努力培养本地人才库。2006年，新加坡管理大学与国际企业发展局在该校的工商管理学位课程中推出国际贸易方向。[4]2007年，该校又设立了国际贸易学院。其首批毕业生在嘉吉、壳牌、维多（Vitol）、必和必拓（BHP）和路易达孚等全球贸易商计划公司就业。[5]

对教育的投入已经开花结果。据新加坡企业发展局统计，到2023年，在新加坡设立的全球贸易商已创造16,000个就业岗位，其中近80%由本地人获得。[6]这一数字包括交易员、操作人员、风险经理、财务和合规人员以及其他支持职能人员。第J部分第IV章将考察为金融中心输送人才的更广泛的教育和移民政策。

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

生态系统：银行、物流、仲裁

该计划的条件有意把贸易公司与经济的其他部分联系在一起。通过要求获批公司大量使用本地的银行、物流和仲裁服务，该计划强化了使新加坡具有吸引力的产业集群本身。第H部分第I章所考察的贸易融资银行为货物提供融资。航运公司、船舶经纪商、检验公司和保险公司为货物的实际流动提供支持。第F部分第II章所考察的新加坡国际仲裁中心，则解决货物延误、不符合规格或未获付款时产生的争议。

这种集群效应解释了为何政府主要以本地支出和增值来衡量成效。2007年，部长报告称，该计划下的公司在2006年创造了逾50亿新元的本地业务总支出，贡献了逾60亿新元的增值。[7]当时约四分之一的全球贸易商计划公司是新加坡公司，其余为外国集团。因此，该计划既用于吸引外国贸易公司，也用于培育本地龙头企业，本部分第V章将介绍其中的一些企业。

注释

1. Wikipedia，“Enterprise Singapore”（2026年11月访问）：2018年4月1日由International Enterprise Singapore与SPRING Singapore合并组成；国会于2018年2月5日通过设立该统一法定机构的法案；合并前，SPRING专注于标准、认证和企业发展，而IE Singapore专注于贸易促进；一个“under the Ministry of Energy, Trade and Industry”的法定机构。 ↩

2. Enterprise Singapore，“About the Global Trader Programme (GTP)”（enterprisesg.gov.sg，2026年11月访问）：申请通过go.gov.sg/gtpform的在线表格提交。 ↩

3. 林勋强（Lim Hng Kiang），在2009年全球贸易商交流晚宴上的讲话，2009年5月26日（meti.gov.sg，2026年11月访问）：“we recognise the 53 new companies that have been granted GTP status”以及“the 38 companies that have successfully renewed or upgraded their status”。 ↩

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

4. 林勋强，在2007年全球贸易商峰会上的讲话，2007年5月24日（meti.gov.sg，2026年11月访问）：SMU与IE Singapore于前一年“jointly launched the International Trading Track under SMU’s existing Business Management Degree”。 ↩
5. 林勋强，在2009年全球贸易商交流晚宴上的讲话，2009年5月26日：“The decision to set-up the International Trading Institute (ITI) at the Singapore Management University in 2007”；其首批毕业生“found employment with GTP clients such as Cargill, Shell, Vitol, BHP and Louis Dreyfus”。 ↩
6. Lee Pak Sing，*The Business Times*，2023年9月4日，由JTC转载（2026年11月访问）：“These global traders have created 16,000 jobs in Singapore, of which close to 80 per cent went to locals.” ↩
7. 林勋强，在2007年全球贸易商峰会上的讲话，2007年5月24日（meti.gov.sg，2026年11月访问）：全球贸易商计划公司“generating over S$5 billion in local total business spending and contributing over S$6 billion in VA in 2006”；“About one-quarter of the GTP companies are from Singapore.” ↩

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.